



PARFÜMERIE  
*Pieper*

**BC Dashboard**

# AGENDA

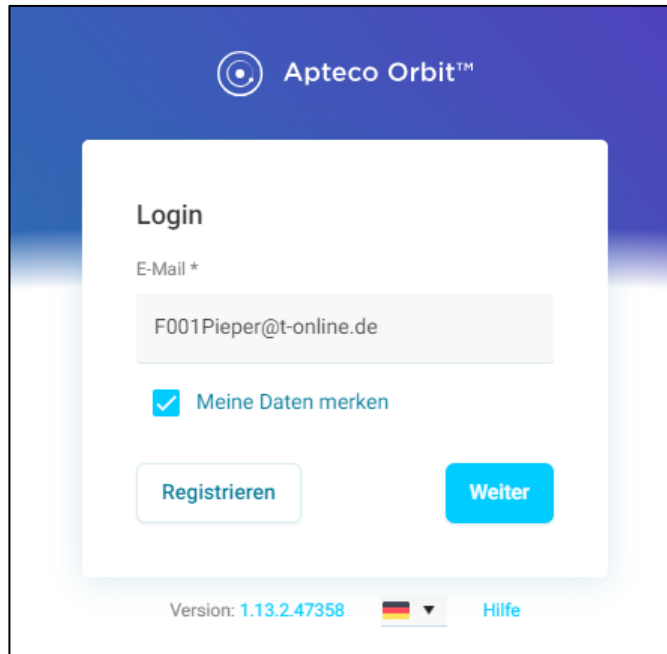
- 1 Login S. 3
- 2 Dashboard S. 4-8
- 3 Kontakt S. 9



# 1 LOGIN

<https://apt.pieper.plain.systems/Orbit/de/dashboards/6>

Der Link zum Dashboard kann im Tablet oder an ihrer Kasse aufgerufen werden:



Apteco Orbit™


Login

E-Mail \*

F001Pieper@t-online.de

Meine Daten merken

Registrieren Weiter

Version: 1.13.2.47358  Hilfe

## DASHBOARD

Zum Start finden sie im Dashboard noch nicht alle Zahlen und Reports. Im Laufe der Zeit wird dies aber um weitere ergänzt.

### LOGIN

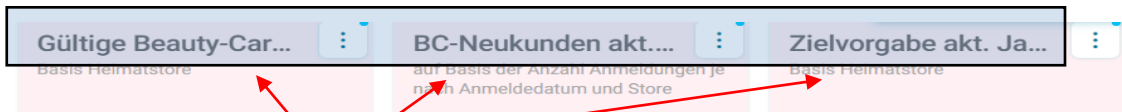
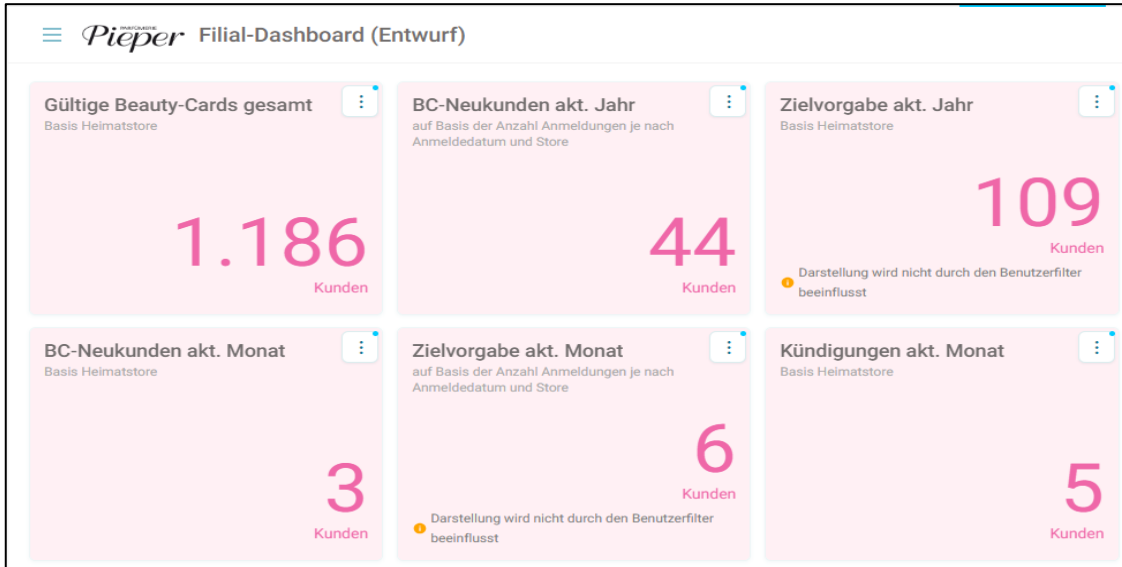
**Username:** Ihre Filial-E-Mail (gilt für alle Mitarbeiter aus ihrer Filiale)

**Password:** erhält jede Filiale per Hauspost

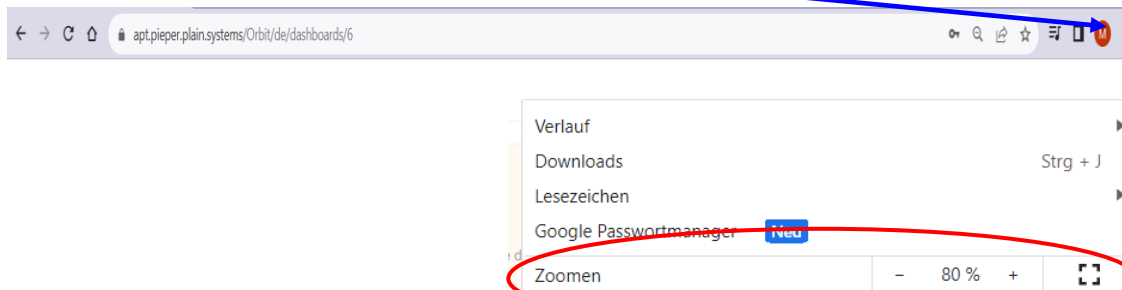
Bitte merken sie sich Ihr Passwort gut! Falls sie es vergessen, bitte nutzen sie die Funktion „Passwort vergessen“ oder melden sich bei:  
Betül Yalcinkaya – 135 oder Katja Wallach – 147

## 2 DASHBOARD

### Informationen zu den Beauty-Card Zahlen aus ihrer Filiale:



Sollten sie die Überschriften in ihrer Desktopansicht nicht richtig lesen können, dann ändern sie ihre Ansicht durch „Zoom“. Gehen sie dazu auf die 3 Punkte oben rechts in der Symbolleiste und verringern den Zoom.



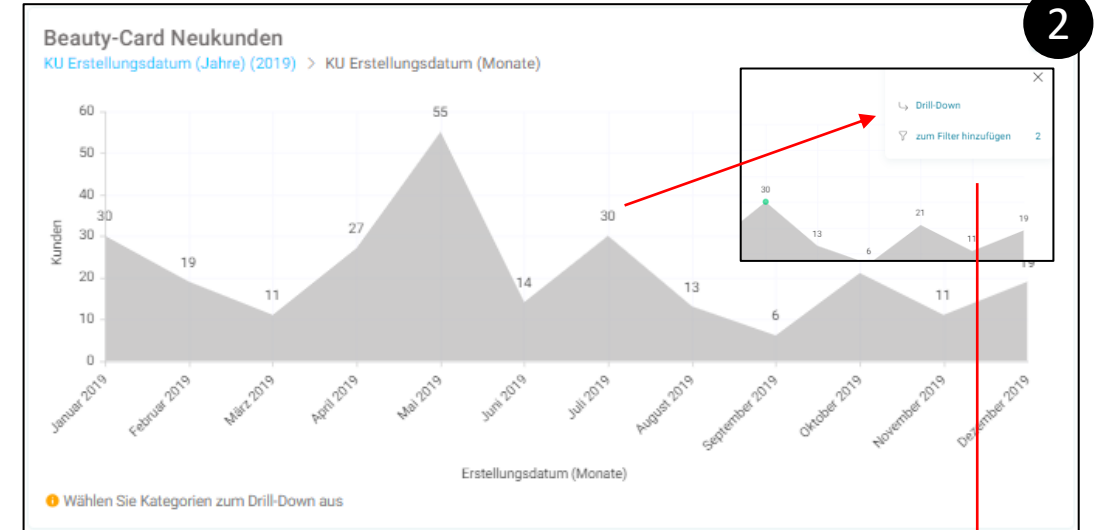
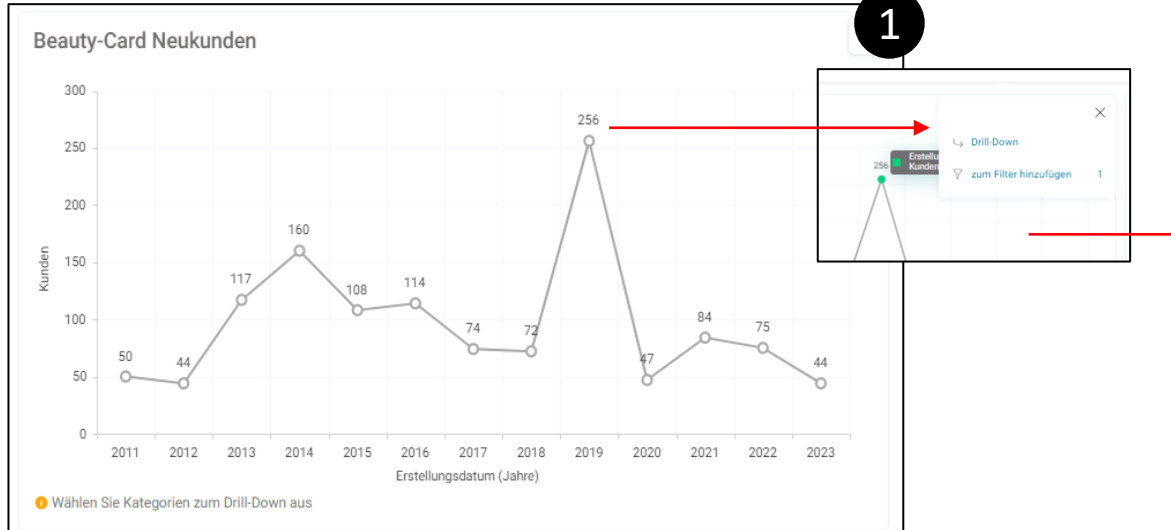
Die wichtigsten Beauty-Card Zahlen für ihre Filiale:

- **Gültige Beauty-Cards gesamt**  
Das ist die Anzahl der gültigen BC Kunden aus ihrer Filiale
- **BC-Neukunden akt. Jahr**  
Diese Anzahl an Neukunden wurde bisher für ihre Filiale im aktuellen Jahr angelegt
- **Zielvorgabe akt. Jahr**  
Ihr Jahresziel an verkauften BC
- **BC-Neukunden akt. Monat**  
Diese Anzahl an Neukunden wurde bisher für ihre Filiale im aktuellen Monat angelegt
- **Zielvorgabe akt. Monat**  
Ihr Monatsziel an verkauften BC
- **Kündigungen akt. Monat**  
Diese Anzahl Kündigungen wurden im lfd. Monat für ihrer Filiale erfasst

Diese Zahlen basieren auf den Eingaben in das System. D.h. ein Neukunde wird erst dann als Neukunde gezählt, wenn er auch in das System eingegeben wurde. Nicht ab dem Zeitpunkt, wenn er bei ihnen vor Ort die Karte kauft.

## 2 DASHBOARD

### Informationen zu ihren Beauty-Card Zahlen auf einen Blick

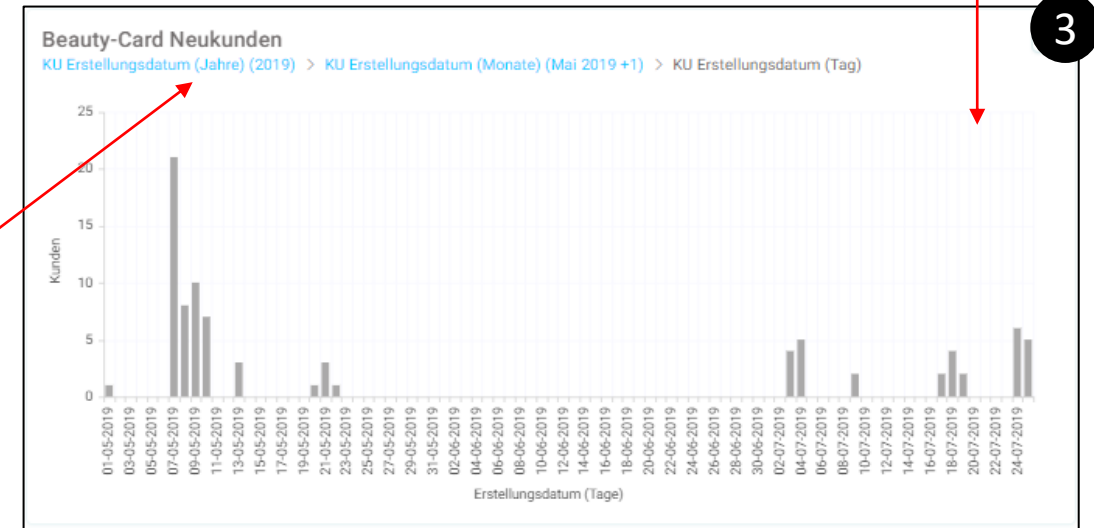


- **Beauty-Card Neukunden**

**1** In der Grafik wird die Anzahl Neukunden ihrer Filiale aus den letzten Jahren dargestellt. Klicken Sie mit dem Mauszeiger auf einen Jahrespunkt in der Grafik und wählen anschließend „Drill down“.

**2** Das gewählte Jahr wird auf die einzelnen Monate aufgesplattet. In der Monatsansicht können sie auch auf einen beliebigen Monatspunkt klicken und „Drill down“ wählen.

**3** Die Tagesansicht für den gewählten Monat wird dargestellt. Sie gelangen wieder zur Jahresansicht, wenn sie auf KU Erstellungsdatum (Jahre) klicken.



## 2 DASHBOARD

### Informationen zu ihren Beauty-Card Zahlen auf einen Blick

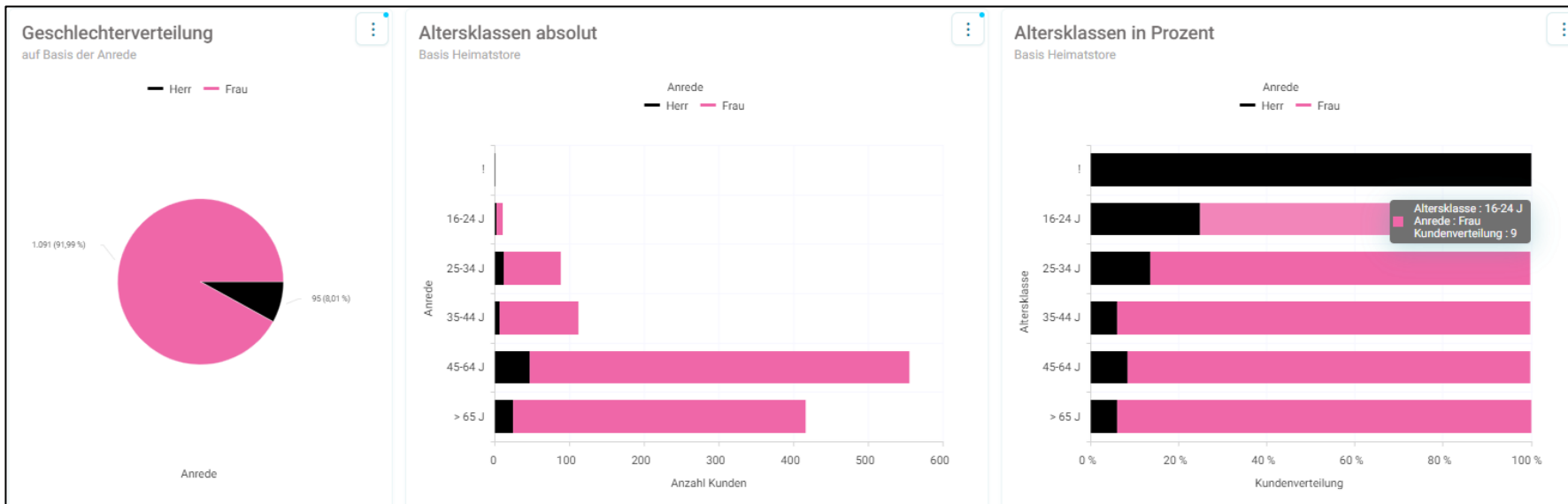
Monate	Zielvorgabe	Neukunden	Zielerreichung in %	Abweichung	
Februar 2023		9	-	0 %	-9
März 2023		14	-	0 %	-14
April 2023		12	10	83 %	-2
Mai 2023		10	18	180 %	8
Juni 2023		7	12	171 %	5
Juli 2023		7	1	14 %	-6
August 2023		6	3	50 %	-3
September 2023		8	-	0 %	-8
Oktober 2023		11	-	0 %	-11
November 2023		12	-	0 %	-12
Dezember 2023		6	-	0 %	-6

🟡 Darstellung wird nicht durch den Benutzerfilter beeinflusst

- **Vergleich Soll/Ist Beauty-Card Neukunden**

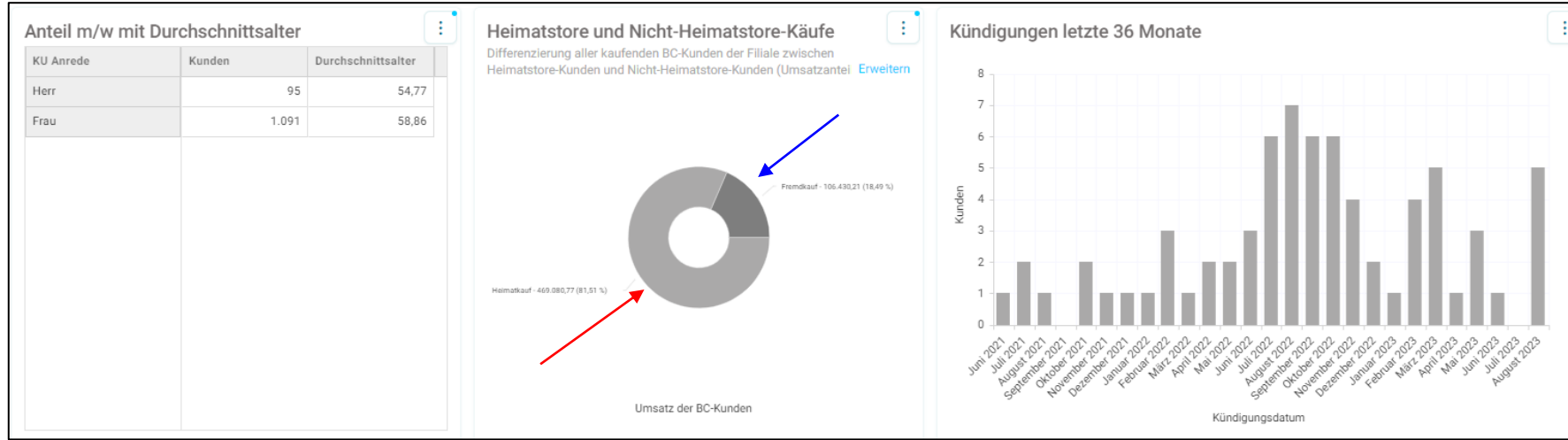
Diese Liste zeigt ihre EpF Zielvorgaben für ihre Filiale und den jeweiligen Erfüllungsgrad.

- Die Balkendiagramme zeigen die Geschlechterverteilung ihrer BC Kunden und die Altersstruktur.



## 2 DASHBOARD

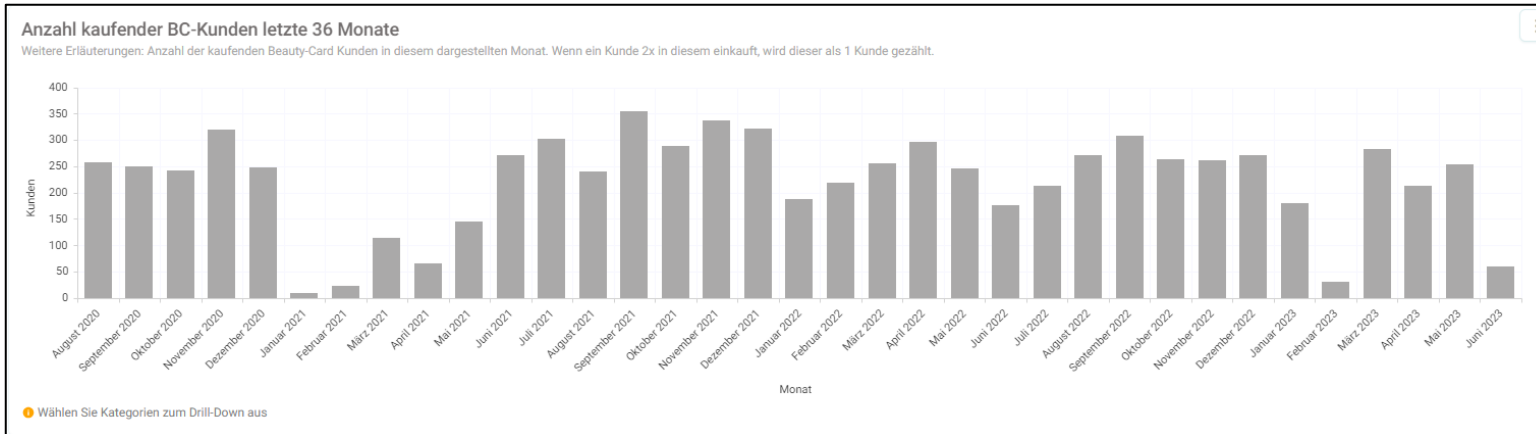
### Informationen zu Ihren Beauty-Card Zahlen auf einen Blick



- Das Kreisdiagramm zeigt den Umsatzanteil all ihrer BC Kunden, die auch bei ihnen eingekauft haben
- Und den Umsatzanteil der BC Kunden, die zwar bei ihnen eingekauft haben, aber zu einer anderen Stammfiliale gehören

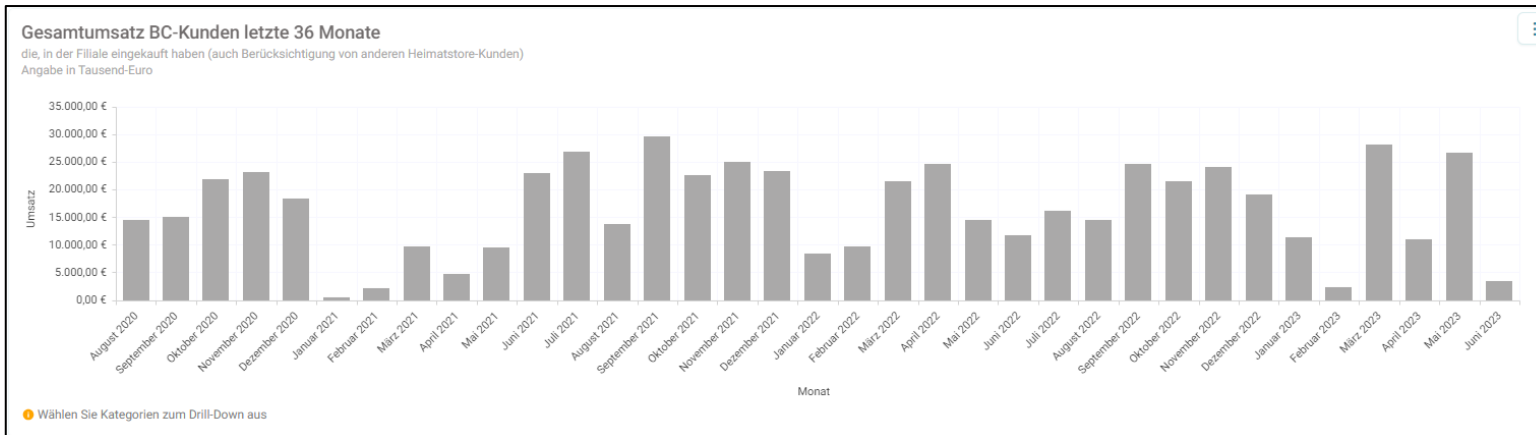
## 2 DASHBOARD

### Informationen zu Ihren Beauty-Card Zahlen auf einen Blick



#### Anzahl kaufender BC-Kunden

- Zeigt die Anzahl ihrer BC-Kunden, die in den letzten 36 Monaten in ihrer Filiale eingekauft haben
- Durch Anklicken eines Monats können sie wieder über die Auswahl „Drill Down“ auf die Tagesansicht des jeweiligen Monats wechseln



#### Gesamtumsatz BC-Kunden

- Zeigt den Umsatz ihrer BC-Kunden, die in den letzten 36 Monaten in ihrer Filiale eingekauft haben
- Durch Anklicken eines Monats können sie wieder über die Auswahl „Drill Down“ auf die Tagesansicht des jeweiligen Monats wechseln





## 3 KONTAKT

Fragen zur weißen Beauty-Card + Gutscheinkarte an:

### Beauty-Card Service Hotline

Montag – Freitag: 08:00 – 20:00 Uhr  
Samstag: 08:00 – 18:00 Uhr

Telefon: 0 23 23 – 99203 680  
Mail: [service@beautycard-pieper.de](mailto:service@beautycard-pieper.de)

Fragen zur Beauty-Card gold + neue Formulare für Kundenneuanträge  
+ Fragen zum Dashboard an:

### Beauty-Card Team

Telefon: 0 23 23 – 99203 135  
Mail: [betuel.yalcinkaya@pieper.de](mailto:betuel.yalcinkaya@pieper.de)

Telefon: 0 23 23 – 99203 147 (BC gold)  
Mail: [katja.wallach@pieper.de](mailto:katja.wallach@pieper.de)

Bitte nutzen Sie auch gerne aktiv Ihr Mailprogramm und schreiben eine E-Mail mit Ihrer Frage.